### Objectif

Je dispose d'une expérience suffisante pour pouvoir valider cette	Je peux apporter la preuve d'une	Oblig	atoire	Optio	onnel	Facu	ıltatif
compétence dans le cadre de mon dossier de validation des acquis	expérience pratique dans ce domaine	Non	Oui	Non	Oui	Non	Oui

Cocher ci-dessous la case oui si vous pensez que cette compétence est à vos yeux, atteinte

1.1.1.1	Gestion du matériel / de la marchandise				
	Demander des offres et les comparer				
	Clarifier les conditions et les délais de livraison				
	Commander du matériel / des marchandises				
	Contrôler les livraisons				
	Réclamer si la livraison n'est pas correcte				
	Contrôler les factures des fournisseurs et les comptabiliser				
1.1.1.2	Stockage du matériel / de la marchandise				
	Contrôler les livraisons et le cas échéant, réclamer				
	Stocker du matériel et des marchandises livrés				
	Pointer le stock disponible				
	Gérer le stock				
	Réaliser et comptabiliser l'inventaire				
1.1.1.3	Livraison de matériel / de la marchandise				
	Générer la confirmation de commande				
	Préparer le matériel / les marchandises				
	Générer les documents de livraison	П			

### Objectif

Je dispose d'une expérience suffisante pour pouvoir valider cette	Je peux apporter la preuve d'une	Oblig	atoire	Optio	onnel	Facu	ıltatif
compétence dans le cadre de mon dossier de validation des acquis	expérience pratique dans ce domaine	Non	Oui	Non	Oui	Non	Oui

Cocher ci-dessous la case oui si vous pensez que cette compétence est à vos yeux, atteinte

1.1.2 C	onseiller les clients				
1.1.2.1	Traiter les demandes de clients				
	Prendre en charge les demandes personnelles et/ou écrites des clients				
	Traiter les demandes des clients, y répondre ou les transmettre à la personne responsable				
	Documenter le suivi des contacts avec la clientèle				
1.1.2.2	Mener un entretien avec un client / conseil à la clientèle produits et services	en appliquant les connaissances des			
	Préparer le rendez-vous avec le client				
	Mener l'entretien avec le client (identifier les besoins, proposer des variantes, en montrer la plus-value, réfuter les objections, planifier le suivi)				
	Etablir le suivi documentaire de l'entretien, analyser et faire bon usage des résultats obtenus				
1.1.2.3	Traiter les données relatives aux clients				
	Faire l'analyse de la clientèle et des groupes de clientèle				
	Saisir, structurer, classer et assurer le suivi des données des clients				
	Evaluer les contacts avec la clientèle				

### Objectif

Je dispose d'une expérience suffisante pour pouvoir valider cette	Je peux apporter la preuve d'une	Oblig	atoire	Optio	onnel	Facu	ltatif
compétence dans le cadre de mon dossier de validation des acquis	expérience pratique dans ce domaine	Non	Oui	Non	Oui	Non	Oui

Cocher ci-dessous la case oui si vous pensez que cette compétence est à vos yeux, atteinte

1.1.3	occuper du traitement des commandes				_	
1.1.3.1	Traiter et exécuter les commandes en appliquant les co	nnaissances des produits et services				
	Prendre en charge les demandes des clients					
	Etablir des offres					
	Saisir les données des clients et des commandes					
	Créer des confirmations de commandes					
	Traiter les commandes					
	Assurer le déroulement correct des commandes					
1.1.3.2	Suivi des commandes					
	Comparer les résultats et les objectifs visés (analyse des écarts)					
	Documenter l'état des commandes ouvertes ou projets en cours					
	Gérer correctement les statistiques					
1.1.3.3	Traiter les réclamations					
1.1.4 N	Nettre en œuvre des mesures de marketing et de	e relations publiques				
1.1.4.1	Analyse de marché et de la situation conjoncturelle					
	Situation conjoncturelle, acteurs du marché, fournisseurs, producteurs, concurrents, mon entreprise, éléments internes/externes exerçant une influence, clients, utilisateurs, canaux de distribution, relations, partenariats, collaborations					

### Objectif

Je dispose d'une expérience suffisante pour pouvoir valider cette	Je peux apporter la preuve d'une	Oblig	atoire	Optio	onnel	Facu	ıltatif
compétence dans le cadre de mon dossier de validation des acquis	expérience pratique dans ce domaine	Non	Oui	Non	Oui	Non	Oui

Cocher ci-dessous la case oui si vous pensez que cette compétence est à vos yeux, atteinte

1.1.4.2	Utilisation d'instruments de marketing				
	4 P (produit, prix, promotion, distribution)				
1.1.4.3	Evaluation des mesures de marketing	-			
	Nombre de nouveaux clients				
	Augmentation du chiffre d'affaire grâce aux clients existants				
	Bénéfice				
	Croissance				
1.1.4.4	Calcul de prix relatifs aux produits et aux prestations d	e service			
	Coûts de fabrication, prix de revient, bénéfice brut, bénéfice				
1.1.5 E	Exécuter des tâches relatives à l'administration	du personnel			
1.1.5.1	Gestion des entrées et sorties du personnel				
	Préparer, rédiger et éditer des annonces				
	Rédiger des contrats de travail selon les directives				
	Finaliser des certificats de travail selon les informations reçues				
	Gérer les documents relatifs aux assurances sociales				
	Gérer l'accueil de nouveaux collaborateurs				
1.1.5.2	Gestion des données des ressources humaines				
	Gérer les horaires et absences ainsi que les données du personnel (prestations sociales, frais, etc.) liées au versement des salaires	П			

### Objectif

Je dispose d'une expérience suffisante pour pouvoir valider cette	Je peux apporter la preuve d'une	Oblig	atoire	Optio	onnel	Facu	ıltatif
compétence dans le cadre de mon dossier de validation des acquis	expérience pratique dans ce domaine	Non	Oui	Non	Oui	Non	Oui

Cocher ci-dessous la case oui si vous pensez que cette compétence est à vos yeux, atteinte

1.1.6.1	Gestion des factures entrantes et sortantes				
	Traiter les factures reçues (comptabilité débiteurs)				
	Emettre les factures et les traiter (comptabilité créanciers)				
	Traiter les erreurs de facturation et de comptabilisation				
	Gérer les rappels et poursuites				
1.1.6.2	Tenir la caisse				
	Ouvrir, tenir, contrôler et boucler la caisse				
	Tenir un livre de caisse				
	Faire le lien avec le bouclement de la comptabilité et procéder au bouclement de la caisse				
1.1.6.3	Collaborer à l'élaboration de clôture des comptes				
	Participer au bouclement trimestriel ou annuel				
	Expliquer les ratios financiers nécessaires à l'évaluation des comptes				
1.1.7 E	Exécuter des tâches administratives et organisa	tionnelles			
1.1.7.1	Correspondance				
	Rédiger e-mails, notices jointes à un dossier, lettres, rapports, textes pour sites internet, procès-verbaux				

### Objectif

Je dispose d'une expérience suffisante pour pouvoir valider cette	Je peux apporter la preuve d'une	Oblig	atoire	Optio	nnel	Facu	ıltatif
compétence dans le cadre de mon dossier de validation des acquis	expérience pratique dans ce domaine	Non	Oui	Non	Oui	Non	Oui

Cocher ci-dessous la case oui si vous pensez que cette compétence est à vos yeux, atteinte

1.1.7.2	Gestion de données et de documents				
	Classer correctement				
	Archiver correctement				
	Sauvegarder les données				
1.1.7.3	Gestion de séances et de manifestations depuis leur pla	anification jusqu'à leur clôture			
	Planifier des séances et manifestations				
	Inviter les participants				
	Prendre en charge les participants				
	Rédiger des procès-verbaux et préparer des questionnaires d'évaluation				
	Transmettre aux participants les documents correspondants				
	Analyser les résultats des évaluations				
1.1.7.4	Gestion du courrier et des colis				
	Réception de courrier et de colis				
	Tri de courrier et de colis				
	Distribution de courrier et de colis				
	Préparation et envoi de courrier et de colis				

### Objectif

Je dispose d'une expérience suffisante pour pouvoir valider cette	Je peux apporter la preuve d'une	Obligatoire		Optionnel		Facultatif	
compétence dans le cadre de mon dossier de validation des acquis	expérience pratique dans ce domaine	Non	Oui	Non	Oui	Non	Oui

Cocher ci-dessous la case oui si vous pensez que cette compétence est à vos yeux, atteinte

1.1.7.5	Exécution de tâches relatives à la communication inter	ne				
	Rédiger une newsletter / lettre d'information					
	Actualiser le panneau d'affichage					
	Gérer l'intranet					
	Etablir un journal d'entreprise					
1.1.7.6	Gestion du matériel et de l'équipement de bureau					
	Approvisionner l'entreprise en matériel de bureau et mobilier					
	Gérer le matériel de bureau et mobilier			1		
1.2	Compétences dans la langue standard (langue n	ationale de la région)				
1.2.1	Expression écrite dans la langue nationale locale					
	Rédiger de manière correcte (grammaire, orthographe, construction des phrases, ponctuation)					
1.2.2	Expression orale dans la langue nationale locale					
	M'expliquer à l'oral de façon convaincante et structurée					
1.3	Compétences en langues étrangères					
1.3.1	Expression orale et écrite en allemand, italien ou anglais au niveau B1					
1.3.2	Expression orale et écrite dans une seconde langue étrangère (anglais, allemand, italien) au niveau B1	Si une deuxième langue étrangère est maîtrisée, celle-ci sera attestée dans l'attestation des acquis.				

# Page 7

### Objectif

Je dispose d'une expérience suffisante pour pouvoir valider cette	Je peux apporter la preuve d'une	Obligatoire		oire Optionnel		Facultatif	
compétence dans le cadre de mon dossier de validation des acquis	expérience pratique dans ce domaine	Non	Oui	Non	Oui	Non	Oui

Cocher ci-dessous la case oui si vous pensez que cette compétence est à vos yeux, atteinte

1.4	Information / communication / administration (IC	A)			
1.4.0	Maîtrise des applications informatiques courantes				
	Réaliser des diapositives Powerpoint (diagrammes et animations)				
	Réaliser des fichiers Excel (formules et fonctions)				
	Utiliser Windows, Word, Outlook et Internet				
1.5	Economie & société, branche et entreprise				
1.5.1	Analyse et évaluation des informations financières d'un				
	Expliquer les principaux ratios financiers du bilan et du compte de résultats de l'entreprise				
	Analyser et comparer deux années financières en se basant sur le compte de résultats à deux niveaux ainsi que le bilan structuré y associé				
	Décrire et évaluer les états financiers sur les 2 dernières années d'exercice et en tirer des conclusions, notamment du point de vue des liquidités, de la rentabilité et de la sécurité de l'entreprise				
1.5.2	Explication et utilisation des concepts de base de l'écor aspects centraux et les particularités d'une entreprise	nomie d'entreprise et montrer les			
	Connaissance de l'entreprise et de son environnement : groupes d'intérêts et leurs attentes, charte / philosophie / stratégie, historique, grandeur et structure de l'entreprise, forme juridique / propriété, organigramme, fonctionnement / processus, positionnement sur le marché, influence au niveau économique, régional et social, concurrence, ratios financiers et chiffres d'exploitation, points forts essentiels, évolutions, tendances, gestion de qualité et standards qualité etc.				

### Objectif

Je dispose d'une expérience suffisante pour pouvoir valider cette	Je peux apporter la preuve d'une	Obligatoire		Optionnel		Facu	ltatif
compétence dans le cadre de mon dossier de validation des acquis	expérience pratique dans ce domaine	Non	Oui	Non	Oui	Non	Oui

Cocher ci-dessous la case oui si vous pensez que cette compétence est à vos yeux, atteinte

1.5.3	Reconnaître et classer des problèmes juridiques sur la Code civil à l'aide d'exemples concrets choisis dans mo				
	Thèmes de <u>droit public</u> , tels que p.ex. :				
	<ul> <li>Etat de droit et institutions juridiques Droits fondamentaux (sens fondamental du droit : signification à l'exemple de la garantie de la propriété et de la liberté d'expression)</li> <li>Principe de la séparation des pouvoirs</li> <li>Démocratie directe / indirecte</li> <li>Droits et obligations des citoyens</li> </ul>				
	Thèmes de <u>droit privé</u> , tels que p.ex.:  - Principes juridiques (bonne foi, devoirs généraux, fardeau de la preuve)  - Sujet de droit et objet de droit  - Jouissance des droits civils et exercice des droits civils  - Droits réels (propriété, réserve de propriété et possession)				
	Les procédures civiles, pénales et administratives				
	Thèmes liés à la <u>création d'un rapport d'obligation</u> et à la <u>création et à l'exécution conformes au droit d'un contrat simple</u>				
	Thèmes liés à <u>l'établissement d'un contrat de vente ainsi que les droits et obligations des parties contractantes</u> , tels que p.ex. :  - retards de livraison - défaut de la chose - retard de paiement - conséquences juridiques de la non exécution du contrat de vente				
	Thèmes des <u>impôts directs</u> (impôt sur le revenu, le bénéfice, la fortune, le capital) et des <u>impôts indirects</u> (TVA, impôt anticipé)				

### Objectif

Je dispose d'une expérience suffisante pour pouvoir valider cette	Je peux apporter la preuve d'une	Obligatoire		bligatoire Optionnel		Facultatif	
compétence dans le cadre de mon dossier de validation des acquis	expérience pratique dans ce domaine	Non	Oui	Non	Oui	Non	Oui

Cocher ci-dessous la case oui si vous pensez que cette compétence est à vos yeux, atteinte

1.5.4	Utilisation des rapports fondamentaux régissant les dévet politiques	veloppements économiques, sociaux			
Soit A:	Faire une analyse montrant l'influence du développeme entreprises en général et spécifiquement sur ma profes				
	Influence du PIB sur mon milieu professionnel				
	Influence de l'évolution conjoncturelle sur mon milieu professionnel				
	Défis actuels et futurs au niveau de la politique économique				
	Propositions des partis politiques suisses				
Soit B:	Faire une analyse évoquant deux problématiques ou dé national et international ayant une influence sur ma bra				
	Influence des problèmes et défis sociaux (en Suisse et à l'étranger) sur mon milieu professionnel				
	Argumentation des partis politiques dans ce domaine				
	Argumentation personnelle				
	Possibilités politiques pour le citoyen de gérer le problème ou d'influencer les solutions				

#### Objectif

Je dispose d'une expérience suffisante pour pouvoir valider cette	Je peux apporter la preuve d'une	Obligatoire		Optionnel		Facu	ltatif
compétence dans le cadre de mon dossier de validation des acquis	expérience pratique dans ce domaine	Non	Oui	Non	Oui	Non	Oui

Cocher ci-dessous la case oui si vous pensez que cette compétence est à vos yeux, atteinte

Conditions de réussite pour le CFC	20	6	
Nombre d'objectifs disponibles	20	12	1
Nombre d'objectifs atteints selon votre auto-évaluation			

D'autres questions importantes à vous poser avant d'entreprendre une démarche de validation des acquis	<mark>Oui</mark>
Je suis capable de travailler de façon autonome	
Je suis conscient du travail qui m'attend (norme moyenne : env. 200 à 300 heures de travail individuel, env. 100 pages de dossier + 80/100 pages d'annexes sur quelques mois)	
Je suis capable de rédiger un dossier dans un bon niveau de français (C1) C1 est-il vraiment suffisant ? pas plutôt C2 ? / RTh	
Mon expérience professionnelle est assez récente et en quantité suffisante pour me permettre de faire appel à mes souvenirs	
Je suis capable de retranscrire mes souvenirs par écrit afin de prouver mon expérience pour chacune des compétences	
Je bénéficie de soutien dans mon environnement professionnel ou personnel qui me permet d'entraîner une partie des compétences manquantes et ainsi augmenter mes chances de les valider	
Je me suis informé sur les différents moyens d'accéder au titre visé avant de faire mon choix	

Le résultat de votre auto-évaluation vous place face à des questions ? Contactez-nous pour être conseillés : no de téléphone